

MATCHING SERIES A GEBRAUCHSANWEISUNG FÜR STARTUPS STAND 10.1.2019

1 DIE GRUNDIDEE

Das Matching Series A (MSA) ist eine Veranstaltung des Business Angels FrankfurtRheinMain e.V., mitveranstaltet von der Hessen Trade & Invest GmbH und unterstützt durch das Deutsche Börse Venture Network sowie die PricewaterhouseCoopers GmbH Frankfurt am Main, die primär wachstumsstarke Startups aus ganz Deutschland mit VC-Gesellschaften zusammenführt. Jedes MSA hat einen eigenen Schwerpunkt wie „Digital“ oder „Industry 4.0“ und adressiert so jeweils unterschiedliche Spezialisten bei den Beteiligungsgesellschaften. Als Investoren mobilisiert das Matching Series A bundesweit VC-Gesellschaften, Corporate VC's, Family Offices und Business Angels.

1.1 VC-PITCHES

Ca. 10 Scale-Ups erhalten die Chance, im Rahmen eines jeweils 10-minütigen Pitches ihr Geschäftskonzept inkl. Finanzplan zu präsentieren. Nach Abschluss der Präsentationen besetzt jedes einen Stehtisch für Gespräche mit den Interessenten.

1.2 DIE PREISTRÄGER-EDITION

Ein oder zwei preisgekrönte Startups, die thematisch oder aufgrund mangelnder Umsätze nicht ganz in das Raster passen, geben wir ebenfalls die Chance, zu pitchten.

2 DAS BEWERBUNGSVERFAHREN ETC.

Eine kurzfristige Bewerbung ist solange möglich, wie noch Plätze frei sind. Ob noch Plätze frei sind, erkennen Sie auf der Seite zur Veranstaltung, auf der Infos zu den gesetzten Startups zu finden sind. Die Kostenbeteiligung beträgt für antretende Scale-Ups 100,- €.

2.1 ZU ERFÜLLENDE ANFORDERUNGEN

- Das Geschäftskonzept ist dem Schwerpunkt Digital (z.B. den Themen FinTech, eCommerce, Software etc.) zuzuordnen.
- Es wird eine Venture Capital-Finanzierung angestrebt. Der noch offene Finanzbedarf liegt zwischen 1 und 5 Mio. €.
- Es sollte mindestens ein Investor (gerne ein Business Angel) beteiligt sein, der bereit ist, mit in die nächste Finanzierungsrunde zu gehen.
- Das Team muss investmentready für eine VC-Finanzierung sein und anhand von Umsätzen (mindestens im oberen 6-stelligen Bereich) den "Proof of Market" nachweisen können.
- Es gibt keine regionale Beschränkung.
- Die Teams der Preisträger-Edition haben einen Gründer- oder Technologiepreis erhalten.

MATCHING SERIES A GEBRAUCHSANWEISUNG FÜR STARTUPS STAND 10.1.2019

2.2 NOTWENDIGE UNTERLAGEN

- Für eine Voranfrage (bitte per Mail mit Betreff "Voranfrage MSA") genügt ein One-Pager oder ein Pitch Deck.
- Für die eigentliche Bewerbung benötigen wir unser Formular (s. https://ba-frm.de/index.php?article_id=119/) und idealer Weise ein Pitch Deck von Ihnen.

2.3 DER ABLAUF DES AUSWAHLVERFAHRENS

- Das Bewerbungsformular wird von uns zuerst auf Vollständigkeit geprüft
- Dann wird es an das Auswahlkomitee weitergeleitet, das aus VC-erfahrenen Investoren besteht.
- Diese sichten die Unterlagen und bewerten nach dem Gesamteindruck.
- Ab Anfang Februar werden die ersten Starter festgelegt, frühestens am 21.2., aber spätestens, sobald alle 12 Teams feststehen, endet die Bewerbungsrunde. D.h., Bewerbungen sollten zeitnah eingereicht werden.

2.4 WENN SIE ZUM PITCH EINGELADEN WERDEN

- Im Rahmen der Veranstaltung haben Sie in 10 Minuten Zeit, sich und Ihr Konzept vorzustellen.
- Danach folgen Fragen aus dem Publikum.
- Wenn Sie überzeugen, werden Sie nach den Präsentationen in anschließenden Einzelgesprächen von den Anwesenden auf Details Ihres Konzeptes und die Möglichkeiten einer Beteiligung bzw. auf Lieferkonditionen angesprochen.
- Damit hat unsere Organisation ihre Rolle weitgehend erfüllt.
- Alle weiteren Gespräche und Vereinbarungen laufen dann direkt zwischen Ihnen und den Investoren oder Anwendern. Gegebenenfalls können Sie ab hier auch eine eigene Vertraulichkeitserklärung vereinbaren (s.a. unsere rechtlichen Hinweise).

2.5 RECHTLICHES

Es gibt unsererseits einen Haftungsausschluss und weitere rechtliche Hinweise, die mit der Bewerbung einhergehen. Sie finden sie auf der letzten Seite des Bewerbungsformulars.

Außerdem wichtig: Wir verzichten bei der Veranstaltung auf eine Vertraulichkeitserklärung der Teilnehmer, da VC-Gesellschaften diese erfahrungsgemäß nicht akzeptieren.

MATCHING SERIES A
GEBRAUCHSANWEISUNG FÜR STARTUPS
STAND 10.1.2019

3 VERANSTALTER & PARTNER

Veranstalter sind der Business Angels FrankfurtRheinMain e.V. und die Hessen Trade & Invest GmbH. Veranstaltungspartner ist das Deutsche Börse Venture Network sowie PwC Frankfurt am Main.

Der Business Angels FrankfurtRheinMain e.V. (BA-FRM) ist mit 150 Mitgliedern eines der führenden BA-Netzwerke in Deutschland. Er veranstaltet monatliche Matchings zwischen Privatinvestoren und Startups, regelmäßige Sprechtag für Startups und Ausbildungsbausteine für Business Angels, Startup-Preise wie z.B. den FinTechGermany-Award und den AICHEMA Gründerpreis und unterhält Partnerschaften zu vor- und nachgelagerten Marktakteuren wie z.B. Inkubatoren/ Acceleratoren, VC/ PE u.v.m. S.a. www.ba-frm.de.

Die Hessen Trade & Invest GmbH (HTAI) ist die Wirtschaftsentwicklungsgesellschaft des Landes Hessen. Ihre Aufgabe ist es, den Wirtschafts- und Technologiestandort Hessen nachhaltig weiterzuentwickeln, um seine Wettbewerbsfähigkeit zu festigen und auszubauen. S.a. www.htai.de.

Das Deutsche Börse Venture Network (DBVN) ist Teil des „Pre-IPO & Capital Markets“ Departments im Bereich Deutsche Börse Cash Market und bietet Investoren Zugang zu Investitionsmöglichkeiten in junge Wachstumsunternehmen mit Exit-Potential. Unternehmen vernetzt es mit passenden Investoren, unterstützt sie beim Netzwerkaufbau und vermittelt Wachstums-Know-How. S.a. www.venture-network.com/dbvn-de/.

PwC ist Deutschlands führende Wirtschaftsprüfungs- und Beratungsgesellschaft. Allein in Deutschland unterstützt PwC seine Mandanten mit rund 600 Partnern und insgesamt über 11.000 Experten von 21 Standorten aus mit hochwertigen, branchenspezifischen Dienstleistungen in den Bereichen Wirtschaftsprüfung, Steuer- und Unternehmensberatung. Weltweit gehören mehr als 250.000 Mitarbeiter in 158 Ländern zum PwC-Netzwerk. **NextLevel** unterstützt als PwC-Business Unit Startups beim Wachstum. Im **Experience Center** entwickeln interdisziplinäre PwC-Teams mit Kunden neuartige digitale Lösungen und macht diese erlebbar. S.a. <https://www.pwc.de>.