

PORTRAIT CRISP STRATUPSECURE  
AKZELERATOREN & INKUBATOREN  
STAND 2.7.2019



## 1 INTRO

Es gibt eine Vielzahl an Akzeleratoren und Inkubatoren in Hessen. Daraus ergibt sich für Startups, aber auch für Investoren, Mentoren und sonstige Interessenten die Frage, welche Schwerpunkte sie haben, welche Startups Sie suchen und wie sie sich voneinander unterscheiden.

### 1.1 ABGRENZUNG AKZELERATOR - INKUBATOR

Beide zeichnen sich dadurch aus, dass sie nach eigenen Kriterien Startups selektierten um, sie in ihrer Entwicklung mit einem Bündel an Maßnahmen und Angeboten zu beschleunigen.

Zu diesen Maßnahmen und Angeboten zählen:

- Deutlich vergünstigte Räumlichkeiten (Büro, Besprechungsräume etc) und Infrastruktur wie z.B. Empfang, Telefondienst, Hochleistungsinternet-Zugang, Labore, Kantine etc..
  - Eigene Beratungsprogramme, Kurse und Trainingsangebote.
  - Vermittlung von Mentoren und Coaches.
  - Support bei betriebswirtschaftlichen und technischen Themen (Vertrieb, Kaufmännische Aufgaben, Human Resources, Rechtsberatung etc.) durch eigenes Personal oder Externe.
  - Kontakte zu potenziellen Kunden.
  - Startkapital oder konkrete Angebote, um den Zugang zu Finanzierungen zu erleichtern.
- etc.

### 1.2 AKZELERATOR

Ein Akzelerator-Programm ist dadurch gekennzeichnet, dass es auf wenige Monate begrenzt ist. Es findet zumindest zum Teil an einem festen Ort statt. Ein Akzelerator ist die Unternehmenseinheit oder auch das Unternehmen (bzw. die Institution, wenn öffentlich getragen), die ein oder mehrere Akzeleratoren-Programme abwickelt.

### 1.3 INKUBATOR

Ein Inkubator ist nicht explizit auf wenige Monate begrenzt. Startups können in der Regel die räumliche Infrastruktur und die anderen Maßnahmen über einen mehrjährigen Zeitraum nutzen, wenn bestimmte Voraussetzungen erfüllt sind.

PORTRAIT CRISP STRATUPSECURE  
AKZELERATOREN & INKUBATOREN  
STAND 2.7.2019



## 2 DER RAHMEN – ANFORDERUNGEN AN DIE STARTUPS

Falls es bei Ihnen mehrere unterschiedliche Programme gibt, bitte jeweils ein Portrait.

### 2.1 NAME, KONTAKTDATEN, ANSPRECHPARTNER

Name des Akzelerators/Inkubators:

CRISP Gründungsinkubator StartUpSecure

Ggf. Name des Programms:

StartUp Secure

Standort:

Darmstadt

Ansprechpartner:

Nihal Islam

### 2.2 INHALTLICHER SCHWERPUNKT

Branche, Technologie oder ähnliches:

StartUps in der Entwicklungs- und Gründungsphase im Bereich Cybersicherheit

### 2.3 KONSTRUKT / TRÄGER / FINANZIERS

Konstrukt (z.B. Programm, Abteilung, eigenständiges Unternehmen oder e.V. etc.):

Projekt innerhalb des CRISP-Umfeldes (Fraunhofer SIT / TU Darmstadt)

Falls nicht eigenständig, wer trägt das Programm?

VDI/VDE

Externe Unterstützung: Gibt es wichtige Finanziere wie z.B. andere Unternehmen, das Land oder den Bund?

BMBF

Gibt es sonstige wichtige Unterstützer?

### 2.4 ANFORDERUNGEN AN DIE STARTUPS

Offen oder nur für Gründer aus dem Unternehmen / der Institution?

GründerInnen und Gründungsinteressierte im Bereich Cybersicherheit  
suchen Sie nur national oder auch international?

national

Wichtige Bewerbungs- und Auswahlkriterien (z.B. Phase Pre-Seed, Seed, Early, Growth /  
Branche / Technologien etc.)?

Phase Pre-Seed, Seed & Early

Selektionsprozess (wie oft, was wird für die Bewerbung benötigt)?

PORTRAIT CRISP STRATUPSECURE  
AKZELERATOREN & INKUBATOREN  
STAND 2.7.2019



Keine Deadlines zur Bewerbung/Förderantragsstellung - es wird eine Ideenskizze benötigt (max. 10 Seiten)

Ihre Konditionen (Anteile, Erfolgsgebühr o.ä.):  
keine

### 2.5 TRACK-RECORD – IHRE STARUPS

Wieviele Startups nutzen es derzeit, wieviele haben Ihr Programm bisher schon genutzt?

ca. 10 Gründungen/-projekte seit Projektumsetzung (Mitte 2018 bis heute)

Hier können Sie Beispiele nennen:

## 3 IHR ANGEBOT FÜR DIE STARTUPS

### 3.1 RÄUMLICHKEITEN

Bieten Sie während des Programms vergünstigte Räumlichkeiten?

In welchem Umfang?

### 3.2 INFRASTRUKTUR

Welche Infrastruktur bieten Sie den Startups (z.B. Empfang, Telefondienst, Hochleistungsinternet-Zugang, Labore, Kantine etc.).

### 3.3 EIGENES BERATUNGSANGEBOT

Welche Beratung bieten Sie den Startups individuell kostenlos an (in 1 zu 1-Gesprächen)?

Beratung hinsichtlich wirtschaftswissenschaftlicher und IT-technischer Aspekte

Welche Beratung bieten Sie den Startups individuell vergünstigt an (in 1 zu 1-Gesprächen)?

### 3.4 KURSE UND TRAININGSANGEBOTE

Welche Kurse und Trainings bieten Sie den Startups kostenlos an?

Bspw. Design Thinking, Pitchtraining, Storytelling und Projektmanagement

Welche Kurse und Trainings bieten Sie den Startups vergünstigt an?

### 3.5 VERMITTLUNG VON MENTOREN UND COACHES

Vermitteln Sie ehrenamtliche Mentoren und Coaches?

ja

PORTRAIT CRISP STRATUPSECURE  
AKZELERATOREN & INKUBATOREN  
STAND 2.7.2019



Aus dem eigenen Unternehmen oder der eigenen Institution oder auch externe.

Beides

Zu welchen Schwerpunkt-Themen?

IT Security, Business Model

### 3.6 SUPPORT BEI BETRIEBSWIRTSCHAFTLICHEN UND TECHNISCHEN THEMEN

Übernehmen Sie mit eigenem oder externem Personal Aufgaben für die Startups (Vertrieb, Kaufmännische Aufgaben, Human Resources, Rechtsberatung etc.)?

Nein

Welche / kostenlos oder vergünstigt?

### 3.7 KONTAKTE ZU POTENZIELLEN KUNDEN

Bringen Sie die Startups in Kontakt mit potenziellen Kunden?

ja

Wie?

Direkte Ansprache

### 3.8 KAPITAL / FINANZIERUNG

Stellen Sie den Startups Eigenkapital zur Verfügung (zu welchen Konditionen)?

Nicht direkt, aber wir unterstützen bei der Beantragung von StartUpSecure-Fördermitteln

Wie unterstützen Sie die Startups bei der Kapital- und Finanzierungssuche?

u.a. durch Begleitung des Antragsstellungsprozesses

## 4 WAS IHNEN SONST NOCH WICHTIG?